

"Chef des ventes chr bretagne - h/f"

L'entreprise

Palmer International - Votre partenaire Ressources Humaines

Cabinet de recrutement indépendant, Palmer International intervient depuis près de 20 ans auprès de clients de tous secteurs, des PME aux grands groupes. Nous effectuons des recrutements des postes les plus opérationnels au top-management par approche directe ou approche mixte (annonce et chasse).

Présents à Paris et à Lille, nos consultants expérimentés ont à cœur de répondre à vos besoins.

Nous disposons de compétences multiples et proposons des prestations RH variées, adaptées à nos clients : conseil RH, accompagnement à la recherche d'emploi, préparation aux entretiens, conseil en organisation...

Notre démarche est fondée sur l'écoute, la réactivité, le respect des candidats. Nous travaillons dans une recherche constante de qualité et de satisfaction de nos clients.

Description de l'offre

Premier brasseur français et acteur majeur mondial, notre client possède un portefeuille prestigieux de bières d'exception.

Pour accompagner le développement de ce groupe incontournable sur le réseau CHR, nous recrutons un :

Chef des Ventes CHR Bretagne - HF

Profil recherché

Garant du développement de votre activité sur la Bretagne, vous mettez en place et coordonnez la politique commerciale. Animé par un esprit de conquête sur une région dynamique, vous managez une équipe de 5 commerciaux pour lesquels vous fixez les objectifs, contrôlez la performance et veillez au développement des compétences. Sur un marché concurrentiel, vous analysez les opportunités de business et définissez des axes de développement visant à renforcer nos parts de marché.

Après des distributeurs régionaux, vous négociez les accords commerciaux, pilotez en toute autonomie la relation et veillez au respect des engagements. Garant de votre budget, vous validez les investissements et allouez les ressources avec un objectif permanent de rentabilité et d'optimisation de notre visibilité notamment lors des nombreux festivals.

Doté d'une forte culture CHR, vous justifiez d'une expérience réussie à un poste de manager. Négociateur et bon gestionnaire, vous faites preuve de leadership et savez identifier, pour vous et votre équipe, les priorités de développement. Votre sens des responsabilités, votre diplomatie et vos qualités d'analyse font de vous un candidat idéal pour ce poste.

<https://www.directemploi.com/offre/3833686/chef-des-ventes-chr-bretagne-h-f>
