

BTS CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

UNITÉ DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE



LYCÉE GAY LUSSAC CHAUNY

Le métier

A la fois négociateur commercial et conseiller technique auprès des clients de l'industrie, le technico commercial occupe une fonction stratégique au sein de son entreprise. Il est ainsi appelé à :

- Prospecter les clients et les fournisseurs
- participer à la réflexion stratégique de l'entreprise
- comprendre les besoins de clients et les conseiller en s'appuyant sur sa culture technologique des produits

Ce métier passionnera celles et ceux qui ont le goût des contacts et d'un réel dynamisme.

Dans toutes ces actions, il utilise aussi les outils de communication à distance à sa disposition : téléphone, messagerie, site internet, réseau social...

Compétences et qualités requises

- maîtrise de l'expression écrite et orale
- Capacité d'analyse et de synthèse, sens de l'organisation,
- autonomie et sens des responsabilités
- dynamisme, motivation, réalisme et rigueur
- sens des contacts humains, disponibilité

Les candidats doivent faire preuve d'une forte motivation et doivent montrer leur capacité et leur détermination à mener de front une formation sur le rythme de l'apprentissage

La formation

Le BTS CCST se prépare sur 2 ans. La formation est en lien étroit avec les employeurs. Un suivi personnalisé est mis en place, des échanges réguliers entre le centre de formation et les professionnels sont planifiés. Elle comprend:

- une formation commerciale (négociation, mercatique, management...)
- Une formation sur la culture technologique portant sur la découverte des fournitures industrielles dans les domaines, de l'électricité, de la mécanique, du bâtiment, des énergies renouvelables... ainsi que la réalisation d'un projet technico-commercial au sein d'une entreprise.



**Lycée des Métiers Gay-Lussac
CHAUNY**

Site tertiaire Gambetta

Contact : Elisabeth PATRY, DDF

Adresse : 23 boulevard Gambetta
02300 CHAUNY

Tél : 03.23.40.20.59

E-mail: elisabeth.patry@ac-amiens.fr

Site : <http://www.lycéés-publics-chauny.fr>



BTS CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

UNITÉ DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

LYCÉE GAY LUSSAC CHAUNY



L'accès à la formation

- Avoir moins de 30 ans.
- La formation est **ouverte aux titulaires d'un baccalauréat** :
 - Technologique : STI2D, STMG et STL
 - Général
 - Professionnel : Vente, Commerce, TFCA, MELEEC,...

Le rythme d'alternance

L'apprenti signe un **contrat de 1 350 heures de formation réparties sur 2 années** selon l'alternance :

- 2 jours en UFA
- 3 jours en entreprise

Les équipements

L'établissement dispose de plateaux techniques dédiés aux technologies industrielles : panneaux photovoltaïques, éclairage performant, pompes à chaleur, climatisation et de salles tertiaires dotées d'ordinateurs et de tablettes.

Les apprentis ont à leur disposition l'ensemble des équipements proposés aux étudiants.

Ils bénéficient de tous les services de l'établissement : restauration, centre de documentation et d'information, infirmerie...

Les poursuites d'études

Poursuite en licence générale ou professionnelle ou accès aux Ecoles de Commerce.

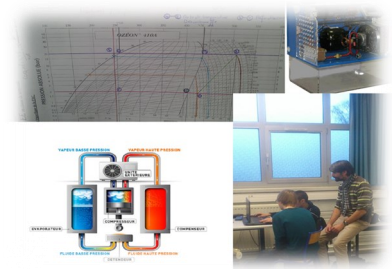
Les débouchés professionnels

En début de carrières :

Chargé de clientèle, chargé d'affaires, Négociateur industriel...

En cours de carrière :

Responsable commercial, responsable d'agence, chef des ventes, Chef de secteur, responsable de clientèle ...



**Lycée des Métiers Gay-Lussac
CHAUNY**

Site tertiaire Gambetta

Contact : Elisabeth PATRY, DDF

Adresse : 23 boulevard Gambetta
02300 CHAUNY

Tél : 03.23.40.20.59

E-mail: elisabeth.patry@ac-amiens.fr

Site : <http://www.lycéés-publics-chauny.fr>

